



Für unser Sales-Team in Eschlikon (TG) oder Baar (ZG) suchen wir dich als

Software Solution Sales (80-100%)

Die PrimeSoft Group ist der führende Microsoft-Spezialist für Template-Management und Partner für AI-gestützte Dokumentenprozesse und Informationsmanagement. Mit rund 40 Mitarbeitenden in der Schweiz und Deutschland entwickeln wir innovative Softwarelösungen auf Basis von Microsoft 365, Microsoft 365 Copilot und moderner AI-Technologie. Unsere Projekte sind vielfältig, unsere Kunden ebenso – von KMU, über internationale Konzerne bis hin zu Organisationen aus dem öffentlichen Sektor. Unsere Kultur basiert auf Offenheit, Teamgeist und dem Wunsch, Dinge besser zu machen.

Werde Teil unseres ambitionierten Teams und treibe unser Wachstum in der Schweiz & Deutschland aktiv voran. Mit Leidenschaft für Vertrieb und Technologie gewinnst du neue Kunden und entwickelst bestehende Partnerschaften weiter. Du begeisterst Unternehmen für unsere moderne Template-Management-Lösung primedocs und zeigst ihnen, wie sie mit unseren AI-Angeboten ihre Dokumente, Prozesse und Kommunikation auf das nächste Level bringen.

Deine Mission

- ▶ Du gewinnst neue Kunden für unsere Template-Management-Lösung **primedocs** und unsere **AI-Angebote** – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Vertragsunterschrift
- ▶ Du spielst die komplette Sales-Klaviatur: von der **aktiven Neukundenakquise** bis zum **Ausbau unserer bestehenden Kunden und Partner** in der Schweiz & Deutschland
- ▶ Du führst überzeugende Kundengespräche und Demos – remote oder onsite
- ▶ Du begeisterst Entscheidungsträger: innen auf Managementlevel und zeigst auf, wie unsere Lösungen **digitale Exzellenz schaffen, Prozesse optimieren** und **Kosten senken**
- ▶ Du repräsentierst PrimeSoft an Zielgruppen-Events & positionierst unsere Lösungen souverän am Markt

Deine Fähigkeiten

- ▶ Wirtschaftlicher oder technischer Background – wichtig sind dein Sales-Erfolg & Business-Verständnis
- ▶ mind. 3-5 Jahre Erfahrung im **B2B-Softwarevertrieb** in der Schweiz & Deutschland
- ▶ Abschlusstark und ehrgeizig: Verkaufsziele sind für dich da, um sie zu übertreffen
- ▶ Kommunikationsstark, initiativ und begeisterungsfähig
- ▶ Deutsch als Muttersprache (stilsicher in Wort und Schrift)
- ▶ Begeisterung für Software, AI und digitale Transformation

Unser Angebot

- ▶ Eine Rolle mit echtem Gestaltungsspielraum und Verantwortung
- ▶ Ein motiviertes Team, das dich unterstützt – keine Bürokratie, kurze Wege
- ▶ Zukunftsorientierte Softwareprojekte mit namhaften Kunden aus verschiedenen Branchen
- ▶ Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice und Workation
- ▶ Moderne Arbeitsplätze direkt am Bahnhof Baar/Eschlikon oder mit gratis Tiefgaragenplatz in Eschlikon

Haben wir dein Interesse geweckt? Michael (CSO) und Jennifer (Head of Finance & HR) freuen sich auf deine **Online-Bewerbung**.